

## Verkaufs- und Motivationstraining - © Manuela Jaser

---

<b>Zeitraum:</b>	1 Tag
<b>Teilnehmerzahl:</b>	20 Personen maximal
<b>Zielgruppe:</b>	Mitarbeiter mit Kundenkontakt oder Führungsverantwortung

---

***Dieses Seminar vermittelt Ihnen an einem Tag, wie Sie jedes Verkaufsgespräch zu einem Erlebnis für sich und Ihre Kunden machen. Nachhaltig und verkaufsorientiert.***

### THEMEN

- ✓ Ausstrahlung und deren Botschaft - Körpersprache/Stimme
- ✓ Motivationshilfen im Verkauf - gute Laune verkauft sich besser
- ✓ Das Gefühl für den Kundenbedarf - Bedarf, Nutzen, Konflikte lösen
- ✓ Fragetechnik, Zusatzverkauf - Rhetorik, Kreativität
- ✓ Selbstbewusstsein stärken, sicher, spontan und locker verkaufen

### ZIEL:

- ✓ **Verkaufen** Sie nie eine Creme, sondern eine glatte und strahlende Haut!
- ✓ **Verkaufen** Sie nie einen Lippenstift, sondern vollere und ausdrucksstarke Lippen!
- ✓ **Verkaufen** Sie nie ein Make-up, sondern ein wunderschönes Aussehen!
- ✓ **Verkaufen** Sie nie einen Duft, sondern dessen magische Wirkung!
- ✓ **Verkaufen** Sie keine Produkte, sondern Erlebnisse!

### Seminarinformation

Zeitraum:	1 Tag
Maximale Teilnehmerzahl:	20 Personen
Gebühr pro Person:	229,00 € zzgl. MwSt.
Tagungsverpflegung Hotel:	42,00 € (pro Person/Tag) Tagungsverpflegung

(darin enthalten sind: 2x Kaffepausen, 1x Mittag, alle alkoholfreien Tagungsgetränke)  
\*Übernachtung, Anreise und Parkgebühr trägt der Teilnehmer.

**Für mehr Information senden Sie uns Ihre Mail unter:  
info@beauty-sales-profi.com oder rufen Sie uns jetzt an, unter + 49 8221- 250 717**